SOFISA direto

9 verdades e 1 mentira sobre a experiência do cliente



#1 EMPATIA PELO CLIENTE SE TORNOU FUNDAMENTAL



Just take a look

You don't have to take out of the pocket your cell phone to know the hour, or how many new tweets or emails you have received.

20:43 25.07/11







Empatia pelo cliente se tornou fundamental

#2 A EXPERIÊNCIA DO CLIENTE NÃO É DETERMINADA PELA QUANTIDADE DE OPÇÕES QUE ELE TEM



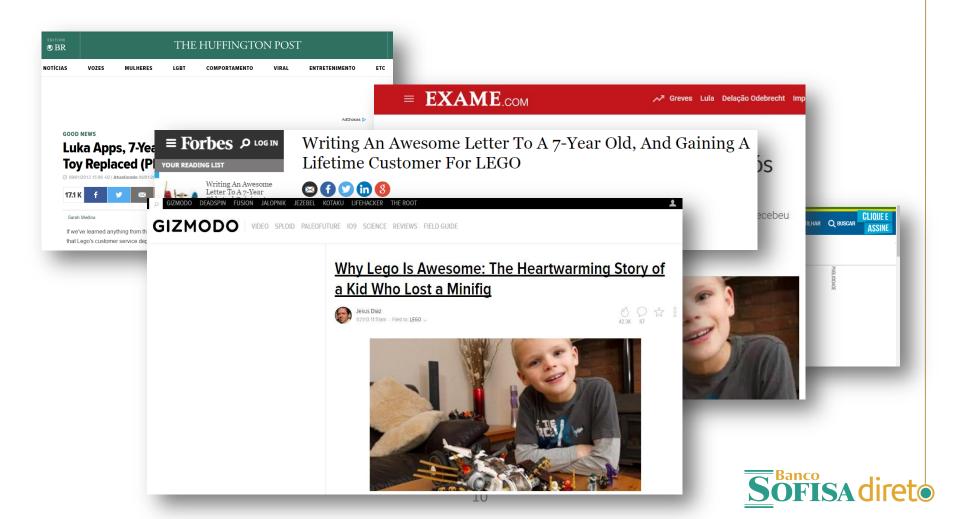


- Empatia pelo cliente se tornou fundamental
- A experiência do cliente não é determinada pela quantidade de opções que ele tem

#3 VIVEMOS UMA ERA DE MARKETIZAÇÃO DO ATENDIMENTO AO CONSUMIDOR







- Empatia pelo cliente se tornou fundamental
- A experiência do cliente não é determinada pela quantidade de opções que ele tem
- Vivemos uma era de marketização do atendimento ao consumidor

#4 A UBIQUIDADE DIGITAL PERMITIU CONVERTER EXPERIÊNCIAS NEGATIVAS EM VALIOSAS

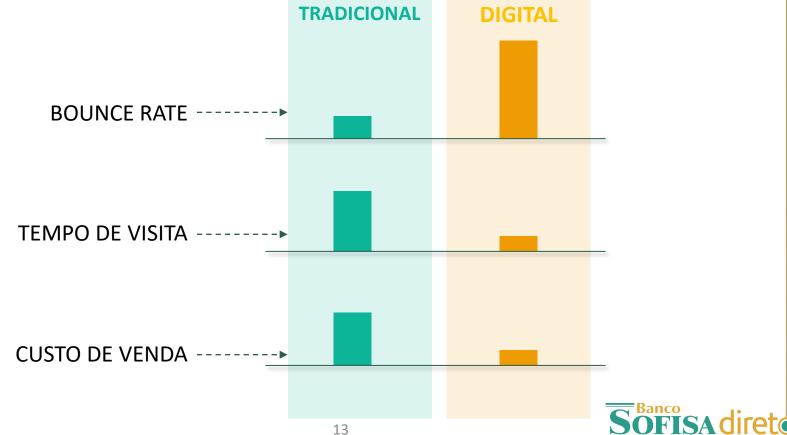


- Empatia pelo cliente se tornou fundamental
- A experiência do cliente não é determinada pela quantidade de opções que ele tem
- O Vivemos uma era de marketização do atendimento ao consumidor
- A uhiquidade digital permitiu converter experiências pegativas em valiosas.

#5 A DINÂMICA DE VENDA MUDOU



A dinâmica da venda mudou



- Empatia pelo cliente se tornou fundamental
- A experiência do cliente não é determinada pela quantidade de opções que ele tem
- O Vivemos uma era de marketização do atendimento ao consumidor

#6 OU VOCÊ PENSA NA EXPERIÊNCIA DO CLIENTE, OU O CLIENTE NÃO PENSA EM VOCÊ





- Empatia pelo cliente se tornou fundamental
- A experiência do cliente não é determinada pela quantidade de opções que ele tem
- Vivemos uma era de marketização do atendimento ao consumidor

#7 HÁ HOJE MUITO MAIS DADOS E INDICADORES PARA A GESTÃO DO NEGÓCIO

Ou voce pensa na experiencia do cliente, ou o cliente nao pensa em voce.



A gestão do negócio digital é data driven: racional e baseada em informações que não havia até pouco tempo



- Empatia pelo cliente se tornou fundamental
- A experiência do cliente não é determinada pela quantidade de opções que ele tem
- Vivemos uma era de marketização do atendimento ao consumidor
- A uhiquidade digital permitiu converter experiências pegativas em valiosas.

#8 NUNCA ANTES O CONSUMIDOR TEVE TANTO PODER

- Ou você pensa na experiência do cliente, ou o cliente não pensa em você
- Há hoje muito mais dados e indicadores para a gestão do negócio



A superdisseminação do poder do consumidor











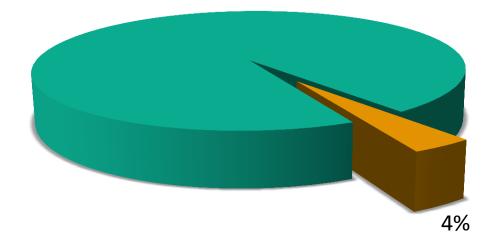
- Empatia pelo cliente se tornou fundamental
- A experiência do cliente não é determinada pela quantidade de opções que ele tem
- Vivemos uma era de marketização do atendimento ao consumidor

#9 CLIENTE INFELIZ NÃO RECLAMA; VAI EMBORA

- A dinamica de venda mudou
- Ou você pensa na experiência do cliente, ou o cliente não pensa em você
- Há hoje muito mais dados e indicadores para a gestão do negócio
- Nunca antes o consumidor teve tanto poder



Somente 4% dos clientes infelizes reclamam





- Empatia pelo cliente se tornou fundamental
- A experiência do cliente não é determinada pela quantidade de opções que ele tem
- Vivemos uma era de marketização do atendimento ao consumidor

#10 EXPERIÊNCIA DO CLIENTE É PAPEL DE APENAS UM PEQUENO GRUPO DE PESSOAS DA EMPRESA

- Un voce pensa na experiencia do cliente, ou o cliente nao pensa em voce
- Há hoje muito mais dados e indicadores para a gestão do negócio
- Nunca antes o consumidor teve tanto poder
- O Cliente infeliz não reclama; vai embora



- Empatia pelo cliente se tornou fundamental
- A experiência do cliente não é determinada pela quantidade de opções que ele tem
- Vivemos uma era de marketização do atendimento ao consumidor
- A ubiquidade digital permitiu converter experiências negativas em valiosas
- A dinâmica de venda mudou
- Ou você pensa na experiência do cliente, ou o cliente não pensa em você
- Nunca antes o consumidor teve tanto poder
- Há hoje muito mais dados e indicadores para a gestão do negócio
- Cliente infeliz n\u00e3o reclama; vai embora
- Experiência do cliente é papel de apenas um pequeno grupo de pessoas da empresa



O que estamos fazendo no Sofisa Direto em relação a isso?



Criamos um novo conceito Criamos uma experiência libertadora



Criamos um novo conceito baseado em SIMPLICIDADE,

Poucos produtos

Fácil de entender

Fácil de contratar

"Simplicity is the ultimate sophistication."

Leonardo da Vinci



...GRATUIDADE,...

A primeira conta grátis

 Em 5 anos nunca cobramos nenhuma tarifa de nenhum cliente TARIFA SEMPRE ZERO!

ZERO!

R\$ 0
R\$ 0
R\$ 0
R\$ 0
R\$ 0



...TRANSPARÊNCIA,...

Sem pegadinhas

TUDO SEM **MUITO ASTERISCOS CLARO**

A FAVOR DO CLIENTE



...DEMOCRATIZAÇÃO,...

- De R\$ 1 a R\$ 1 milhão
- Mesmas vantagens
- Mesma rentabilidade
- Sem taxas ou tarifas







...e uma oferta "MOBILE-CENTRIC" pensada nas necessidades do cliente.

Produtos

- Investimento
- Conta-corrente
- Cartão
- Pagamento de contas
- Transferências

Funcionalidades

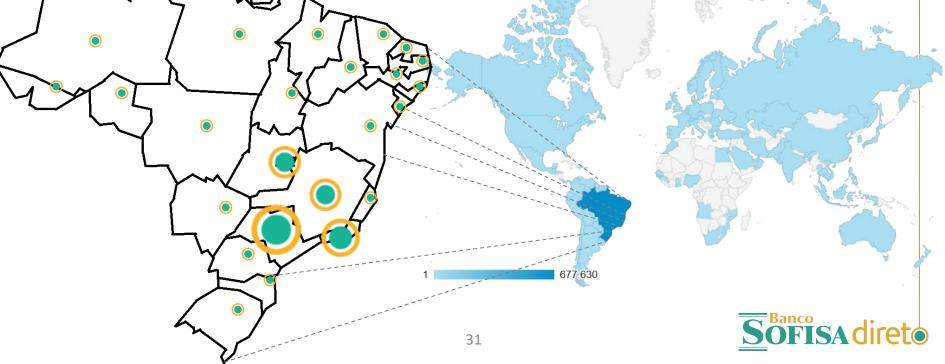


- Resgate de investimento com transferência
- Pagamento de contas com resgate da aplicação com liquidez diária
- Abertura de conta pelo celular
- Liga/desliga cartão pelo app





"Agências" em todos municípios do Brasil, EUA,
Vanuatu, Botsuana e do mundo!



Nossos clientes parecem confirmar que estamos no caminho certo



Reclame aqui





7.35

88.2%

nota do consumidor

índice de solução

Outro banco online



4.23 57.3%

nota do índice consumidor de solução



Perspectivas futuras

2018 Ser o primeiro banco de nossos clientes

Que nossos clientes desejem que sejamos seu primeiro banco



ABRA SUA CONTA!

Experimente. Se não gostar, não há problema, é tudo grátis.

Mas, de verdade? Você vai gostar!

